



## Caso de Éxito

# Cómo crecer con liquidez y beneficios tributarios sin pasar por la banca tradicional



## Resumen Ejecutivo

Una empresa del sector automotriz con más de 60 años de trayectoria en el sector, necesitaba renovar activos y financiar la creación de una nueva serviteca. **La banca tradicional no ofrecía condiciones atractivas y la empresa no quería comprometer su nivel de endeudamiento.**

*rentandes* diseñó una solución flexible que les permitió acceder a vehículos y equipos con bajo costo financiero, optimizar su carga tributaria y mantener liquidez para seguir creciendo.



## Perfil del Cliente

### Sector:

Comercialización de lubricantes, llantas, baterías y filtros.

### Trayectoria:

**60+ años en el mercado.**

### Ingresos:

Más de \$30.000 millones anuales.

### Necesidad:

Financiar activos para renovación de flota y creación de serviteca, sin afectar su estructura de deuda.

## El Reto

La empresa enfrentaba la necesidad de expandirse con nuevos activos, pero no quería comprometer capital de trabajo ni aumentar su nivel de deuda bancaria.

Además, buscaba aprovechar beneficios tributarios y mantener flexibilidad para futuros proyectos.



## La Solución *rentandes*

▶ Iniciamos con una operación pequeña de renting (camioneta Nissan Frontier) que permitió probar la figura.

▶ Tras comprobar los beneficios, estructuramos operaciones de mayor escala para financiar vehículos y activos de la nueva serviteca.

▶ Diseñamos un esquema a la medida, acompañando al cliente en su proceso de crecimiento, alineando cada operación a sus metas estratégicas.

## Resultados Clave

Aprovecharon beneficios tributarios y un costo financiero por debajo del

**10% E.A.**

Accedieron a activos estratégicos sin endeudarse.

Abrieron su nueva serviteca sin comprometer su liquidez.

Se consolidó una relación de confianza que abrió nuevas operaciones y referidos.

## Beneficio Estratégico

▶ La flexibilidad y acompañamiento de *rentandes* permitió a la empresa crecer de manera ordenada, mantener flujo de caja saludable y diversificar su negocio sin riesgo financiero.

**La relación evolucionó de una prueba puntual a una alianza estratégica para la expansión futura.**

## En *rentandes* demostramos que una operación pequeña puede convertirse en el inicio de un crecimiento exponencial.

El cliente no solo accedió a los activos que necesitaba, sino que transformó su manera de financiar la expansión, asegurando liquidez, beneficios tributarios y un modelo sostenible de crecimiento.



Escríbenos por whatsapp para que tu empresa sea nuestro próximo **caso de éxito**



**Da clic aquí para ponerte en contacto con nosotros**

Síguenos en nuestras redes sociales:



@rentandes



@rentandescol



@rentandes

[www.rentandes.com](http://www.rentandes.com)